



EDOARDO GHIRINGHELLI

CERTIFICAZIONI

Alma Laboris Business School
Attestato Esperto nella Gestione dell'Energia
(punto 5 della UNI-CEI 11339:2009)

Alma Laboris Business School
Attestato Auditor Energetico
(punto 5 della UNI-CEI EN 16247)

Alma Laboris Business School
Attestato Progettista e Consulente Sistemi di
Gestione per l'Energia (UNI EN ISO 50001:2018)

AICQ/SIEV (tramite Alma Laboris Business School)
Auditor Interno Sistemi di Gestione per
l'Energia (UNI EN ISO 50001:2018)

FORMAZIONE ACCADEMICA

Alma Laboris Business School - 2021
Master di Alta Formazione Manageriale – Energy
Management

**MIP | Politecnico di Milano – School of Management
- 2013**

MEF – Master in Energia e Finanza
"Formazione di alto livello nelle discipline afferenti il
settore della finanza energetica: Energie Convenzionali
e Rinnovabili, negoziazione e allocazione di
Commodity e gestione del rischio."

Ordine degli Ingegneri di Milano - 2009
Ammissione all'Ordine degli Ingegneri di Milano,
sezione Industriale (Esame di Stato)

Politecnico di Milano - 2008
Laurea Specialistica in Ingegneria Gestionale D.M.
(509/99), con specializzazione in "Gestione d'Impresa"
("Management")

Politecnico di Milano - 2006
Laurea di I Livello in Ingegneria Gestionale D.M.
(509/99), orientamento "Organizzazione"

Liceo Scientifico Italo Calvino - 2003
Maturità Scientifica (con sperimentazione di fisica)

ABOUT ME

Lavoro nel settore energetico dal 2010 ricoprendo ruoli tecnici in vari ambiti e con responsabilità progressivamente crescenti. Ho iniziato, poi, a svolgere ruoli manageriali dirigendo le Business Units core delle Aziende e a dedicarmi con successo a processi di riorganizzazione, operazioni di M&A e lancio di start-up in vari comparti. Cerco sempre di trasferire tutta la mia energia in quello che faccio e di coinvolgere, con il mio entusiasmo, chi mi sta vicino. Credo fortemente nel lavoro di team, nel lavoro per obiettivi e nella formazione personale continua.

WORK EXPERIENCE

2024 - OGGI

DIRETTORE Commerciale

Gruppo Cogeser | ENERGY

Su mandato del CDA

- **REDAZIONE del Piano Commerciale** di medio/lungo periodo, inserito nel Piano Strategico pluriennale di Gruppo con responsabilità in termini di: incremento del valore degli asset aziendali tramite investimenti e marginalità attraverso sviluppo di portafoglio clienti retail fidelizzati, apertura nuovi Point sul territorio e instaurazione di partnership strategiche sul territorio
- **Direzione delle B.U.** Commerciale, Marketing e Comunicazione, Brand Awareness, Energy Management, Backoffice & Operations e Ufficio Clienti
- **SVILUPPO e IMPLEMENTAZIONE** dispacciamenti elettrico e gas naturale, Add-on correlati alle offerte commerciali
- **REVISIONE DEI PROCESSI** interfunzionali e promozione CER sul territorio
- Partecipazione a **CDA, Assemblea dei Soci, Comitati Point, Comitato Investimenti e Comitato Strategico**

2022 - 2024

Chief Operating Officer

Augusta Ratio S.p.A. | ENERGY

A diretto riporto del CEO

- **SUPPORTO DEL CEO** nel **design della vision aziendale** attraverso obiettivi di breve e medio/lungo termine
- **TRADUZIONE** della vision aziendale in attività progettuali e operative
- **COORDINAMENTO E SUPERVISIONE** delle operazioni quotidiane
- **ANALISI, COORDINAMENTO E OTTIMIZZAZIONE** delle risorse e dei processi operativi per migliorare l'efficienza e aumentare la produttività
- **COORDINAMENTO E SUPERVISIONE** dei **cambiamenti organizzativi strutturali** dell'organizzazione, con particolare focus a quelli di digital transformation
- **SUPPORTO DEL CFO** per assicurare che l'azienda operi in modo finanziariamente sano
- **PRESIDIO** della corretta condivisione delle informazioni con gli altri C-levels
- **Implementazione di politiche di MIGLIORAMENTO CONTINUO DEI PROCESSI** con particolare focus sulla formazione per valorizzare al meglio le professionalità presenti

2020 - 2024

HEAD of COMMODITIES and GLOBAL MARKET

Augusta Ratio S.p.A. | ENERGY

DIREZIONE BUSINESS UNITS dedicate alle attività **wholesale e retail, logistica** e ai progetti di **internazionalizzazione e diversificazione** del gruppo

- **PIANIFICAZIONE** ed esecuzione **STRATEGIE DI VENDITA** divisionali e locali all'ingrosso (inclusi pricing, forecast e bilanciamento) della holding e controllate e relativa stesura del **BUSINESS PLAN WHOLESALE E RETAIL**
- **PROGETTAZIONE** struttura di **APPROVVIGIONAMENTO** su **MERCATI ITALIANI ed ESTERI** delle commodities, della **LOGISTICA**, delle politiche di ottimizzazione e **GESTIONE DEL RISCHIO** del gruppo e di JV in fase di avviamento
- **GESTIONE** del **FLUSSO DI INFORMAZIONI** all'ingrosso, comprese le **MODIFICHE NORMATIVE** e l'avanzamento delle negoziazioni per ciascuna filiale di vendita progettazione dell'originazione per operazioni a medio e lungo termine
- **PARTECIPAZIONE** attiva ai progetti di M&A e integrazione post-fusione
- **PARTECIPAZIONE** ai Comitati vendite, finanziario e crediti
- **PRESIDIO** del **PRICING** e delle vendite sui canali **B2B, B2C e Reseller**
- **PROGETTAZIONE** e presentazione al CDA di progetti inerenti **TRANSIZIONE ENERGETICA** e impianti di produzione di energia elettrica alimentati da **FONTI RINNOVABILI**

CORSI DI FORMAZIONE

Academy London Stock Exchange Group

Corso di formazione "Il mercato del bilanciamento del gas naturale: impatti operativi e gestionali per gli operatori"

ANEV(Associazione Nazionale Energia del Vento)

Corso di formazione di II Livello "Il Minieolico"

ANEV(Associazione Nazionale Energia del Vento)

Corso di formazione di I Livello "Eolico di base: tecnica, normativa, ambiente ed esperienza sul campo"

CTI (Comitato Termotecnico Italiano)

Corso di formazione "La produzione di energia elettrica con processi anaerobici applicati a biomasse agricole e a biomasse rifiuto"

ESPERIENZE ACCADEMICHE

Ordine degli Ingegneri della Provincia di Milano

Docenza al Seminario "Mercato dell'energia elettrica – accumulo e aspetti economico-finanziari"

Ordine degli Ingegneri della Provincia di Milano

Docenza al Seminario "L'accumulo elettrico visto dall'osservatorio di un grossista di energia elettrica"

Ordine degli Ingegneri della Provincia di Milano

Docenza al Seminario "Esperti in Gestione dell'Energia – Modulo 2: Operatori, mercati e problemi dell'approvvigionamento professionale delle commodities energetiche"

MIP – Politecnico di Milano – School of Management

Docenza al Seminario "Analisi dei prezzi del gas"

Ordine degli Ingegneri della Provincia di Milano

Docenza al Seminario "Prezzi e costi dell'energia elettrica e del gas naturale"

LANGUAGES

Inglese

T.O.E.F.L. | Politecnico di Milano
First Certificate | British Council
PET | British Council

Tedesco

A1 | Deutsch Institute Fizzonasco

SOFTWARE

Buona conoscenza di Windows
Ottima conoscenza del pacchetto Office

Attività non professionali

N°1 del Mondo Doppio Misto 2024 +40
Giocatore di Serie B di tennis
Giocatore internazionale senior di tennis

2016-2020

RESPONSABILE BUSINESS UNIT ENERGY MANAGEMENT (POWER&GAS), TRADING E MERCATI AMBIENTALI

Axopower S.p.A. | ENERGY

DIREZIONE BUSINESS UNITS dedicate a

- presidio del **P&L** di competenza a diretto riporto del **CDA**
- supporto al CFO per la redazione del **conto economico**, gestione delle **garanzie** e presidio del **circolante**
- **VENDITE e ACQUISTI ALL'INGROSSO** di energia elettrica e gas naturale (clienti finali e impianti di produzione), titoli di efficienza energetica e garanzie d'origine
- **TRADING DI COMMODITIES** su mercati italiano ed esteri, per prodotti sia fisici che finanziari
- **RISK MANAGEMENT** associato ai portafogli di hedging e trading
- gestione dei processi di **METERING E LOGISTICA** del portafoglio clienti (dispacciamento elettrico e shipping gas)
- gestione delle **OPERATIONS** aziendali (wholesale e retail)
- gestione dei flussi relativi alla normativa **REMIT**
- **vendite b2b**, anche a grandi clienti energivori (es. gestione personalizzata di portafoglio)
- vendite sul canale **Reseller** e relativa execution del service
- **design del pricing** per prodotti di vendita retail e analisi dei benchmark
- analisi di **business intelligence** sulle vendite retail
- presidio della **fatturazione** (wholesale e retail)
- partecipazione ai tavoli di lavoro di associazioni di categoria e relativo presidio normativo
- **gestione del portafoglio** di approvvigionamento per clienti (GAS & POWER) e unità di produzione tramite stipula di contratti di approvvigionamento per perseguire la massimizzazione dei profitti

DIREZIONE della consulenza e relativa execution del service su canale Reseller:

- **acquisti all'ingrosso** di energia elettrica, gas naturale e garanzie di origine
- operations retail
- pricing e business development B2B e B2C

2015

RESPONSABILE BUSINESS UNIT PORTFOLIO MANAGEMENT

Axopower S.r.l. | ENERGY

GESTIONE del team dedicato allo sviluppo end to end della business unit deputata alla **GESTIONE DEL PORTAFOGLIO** di clienti gas, **MONITORAGGIO DEL RISCHIO** associato e gestione della **LOGISTICA & OPERATIONS** finalizzate all'ottimizzazione delle condizioni di fornitura, con responsabilità sul P&L gas

2013-2014

PROCUREMENT MANAGER

Axopower S.r.l. | ENERGY

Presidio dell'intero **processo di acquisto** di gas naturale al fine di ottimizzare le condizioni di approvvigionamento che consentano di strutturare prodotti competitivi.

2013-2014

MIDDLE OFFICE & PRODUCT MARKETING MANAGER

Axopower S.r.l. | ENERGY

Analisi e gestione del portafoglio clienti gas e presidio delle leve di prodotto e della definizione degli obiettivi di vendita annuali di gas naturale, riportando direttamente al Direttore Commerciale

2011-2013

START UP & DEVELOPMENT MANAGER

Assoutility S.r.l. | ENERGY

Gestione del passaggio Intermediario-Società di Vendita e presidio delle attività end to end della filiera gas che hanno portato allo sviluppo di un portafoglio gas pari a circa 22 Mln metri cubi

2011-2012

SUPPORTO AREA IMPIANTI

Assoutility S.r.l. | FER

Sviluppo di impianti di produzione di energia elettrica da fonte rinnovabile fotovoltaica: potenza installata pari a 1,8 MW

2011

SENIOR ANALYST

AZ Industry & Innovation S.r.l. | Private Equity, FER

Responsabile della selezione e valutazione di progetti di investimento da conferire in un Fondo di Investimento per Fonti Rinnovabili

2010

JUNIOR AREA IMPIANTI/OPERATIONS

Assoutility S.r.l. | FER

Ricerca e sviluppo di impianti di produzione di energia elettrica alimentati da fonti rinnovabili (biogas/biomassa, eolico, fotovoltaico, mini-idro) e tradizionali

2008-2009

JUNIOR AREA TECNICO COMMERCIALE

Vespa Sabbiatrici s.r.l. | Impianti Industriali

Preparazione tecnico/economica di offerte di vendita in Italia ed Estero
Presidio delle leve di prodotto per la promozione e divulgazione del marchio aziendale